

## Kontakt

Deutsche Gesellschaft für  
Einkaufskapital mbH & Co. KG  
Südlicher Stadtgraben 11  
73430 Aalen

Tel +49 (0)7361-97 54 83-0  
Fax +49 (0)7361-97 54 83-20  
info@dge-einkauf.de  
www.dge-einkauf.de

### Kontaktieren Sie uns!

Gerne beraten wir Sie individuell.

## Vorteile

- Marktchancen können sofort genutzt werden, ohne Abhängigkeit von liquiden Mitteln für den Einkauf.
- DGE stellt eine Finanzierungsalternative und -ergänzung zu Banken dar.
- Keine zusätzlichen Sicherheiten erforderlich.

## Kosten

Das einkaufende Unternehmen trägt nur Kosten im Fall einer Zahlungszielnutzung über 30 Tage und in den Fällen, in denen der Lieferant kein Skonto von mindestens 3 % gewährt.

## Unsere Kunden

Mittelständische Unternehmen in der verarbeitenden Industrie sowie im Groß- und Einzelhandel und Handwerk. Die Finanzierungsform eignet sich für alle Unternehmen mit einer Wareneinsatzquote ab ca. 20 %. Der Einkaufsrahmen liegt in der Regel zwischen 30.000 und 250.000 Euro. Die Einzelrechnungshöhe sollte idealerweise über 5.000 Euro betragen.

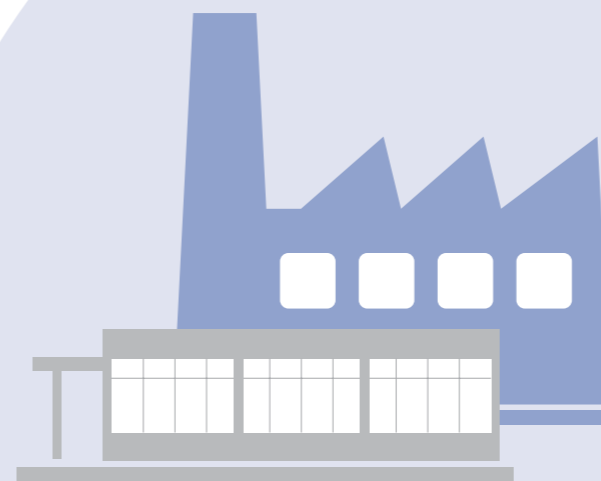
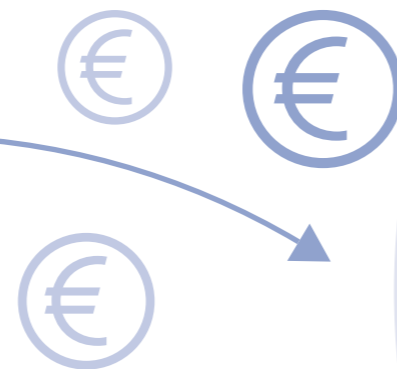
Das vereinbarte Zahlungsziel liegt in der Regel innerhalb von 90 Tagen, in Einzelfällen von bis zu 120 Tagen. Die einkaufenden Unternehmen haben ihren Firmensitz in Deutschland.



**Deutsche  
Gesellschaft für  
Einkaufskapital**

## Ihr Partner für Einkaufsfinanzierung

**Wir finanzieren Ihren Einkauf.**  
Sie erhalten Liquidität und Zeit,  
die Sie gewinnbringend nutzen  
können. **Das ist unser Konzept.**



## Wie funktioniert Ihre Einkaufsfinanzierung mit der DGE?

Wir erwerben für Sie die Ware bei dem von Ihnen gewählten Lieferanten. Diese erhalten Sie sofort und verarbeiten und/oder verkaufen sie weiter. Von uns erhalten Sie die Rechnung erst zeitverzögert.

Dadurch haben wir die Funktion eines Zwischenhändlers. Und Sie verfügen damit über Zusatzliquidität, die vielseitig nutzbar ist. Ihre Kosten bestimmen Sie abhängig vom gewährten Zahlungsziel.

### Vorgehensweise

#### 1. Vertrag

Wir schließen mit Ihnen einen Rahmenvertrag und räumen nach Bonitätsprüfung ein Einkaufslimit maximal über Ihre zu erwartenden Außenstände ein.

#### 2. Angebot

Sie informieren Ihre Lieferanten über das Geschäft und handeln die Konditionen der Warenlieferung aus.

#### 3. Angebotsannahme

Ihr Lieferant legt uns das Angebot zur Annahme vor.

#### 4. Kaufvertrag

Wir schließen mit Ihrem Lieferanten und Ihnen je einen Kaufvertrag ab.

#### 5. Warenlieferung

Ihr Lieferant liefert die Ware direkt an Sie.

#### 6. Eingangsbestätigung

Sie bestätigen uns zeitnah den ordnungsgemäßen Erhalt der Ware.

#### 7. Bezahlung der Ware

Nach Erhalt der Rechnung bezahlen wir den Kaufpreis abzüglich des Skontobetrages an den Lieferanten.

#### 8. Rechnung an Sie

Wir stellen Ihnen eine Rechnung mit einem Zahlungsziel von maximal 90 Tagen.

#### 9. Bezahlung der Rechnung

Innerhalb des vereinbarten Zahlungsziels, maximal nach 90 Tagen, bezahlen Sie die Rechnung an uns.

